

ABSTRAK

Perkembangan teknologi informasi mendorong pelaku Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) untuk mengadopsi sistem digital guna meningkatkan efisiensi dan efektivitas pengelolaan usaha. Salah satu aspek penting yang perlu didukung oleh teknologi informasi adalah sistem informasi penjualan, karena penjualan merupakan sumber utama pendapatan perusahaan. UMKM Konveksi Barazaki yang berlokasi di Kota Padang hingga saat ini masih menerapkan pencatatan transaksi penjualan secara manual, sehingga menimbulkan berbagai permasalahan seperti rendahnya akurasi data, risiko kehilangan dokumen, keterlambatan pelaporan, serta kesulitan dalam pengambilan keputusan manajerial.

Tujuan dari tugas akhir ini adalah merancang sistem informasi penjualan berbasis komputer yang dapat meningkatkan efektivitas pengelolaan data transaksi pada UMKM Konveksi Barazaki. Metode pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini meliputi wawancara langsung dengan pemilik usaha serta dokumentasi terhadap bukti transaksi penjualan. Sistem informasi penjualan dirancang menggunakan Microsoft Excel dengan mempertimbangkan kemudahan penggunaan, biaya yang relatif rendah, serta kesesuaian dengan skala usaha UMKM.

Hasil perancangan menunjukkan bahwa sistem informasi penjualan berbasis Excel mampu mencatat transaksi secara lebih terstruktur, menghasilkan laporan penjualan secara otomatis, serta meminimalkan kesalahan pencatatan manual. Penerapan sistem ini juga membantu meningkatkan efisiensi operasional, akurasi data, serta mendukung pengambilan keputusan yang lebih cepat dan tepat. Dengan demikian, perancangan sistem informasi penjualan berbasis komputer dapat menjadi solusi praktis bagi UMKM Konveksi Barazaki dalam menghadapi tuntutan digitalisasi dan meningkatkan daya saing usaha.

ABSTRACT

The rapid development of information technology has encouraged Micro, Small, and Medium Enterprises (MSMEs) to adopt digital systems in order to improve business efficiency and effectiveness. One important aspect that requires technological support is the sales information system, as sales represent the main source of company revenue. Barazaki Convection MSME, located in Padang City, still applies a manual sales transaction recording system, which causes several problems such as low data accuracy, risk of document loss, delayed reporting, and difficulties in managerial decision-making.

The purpose of this final project is to design a computer-based sales information system to improve the effectiveness of transaction data management at Barazaki Convection MSME. The data collection methods used in this study include direct interviews with the business owner and documentation of sales transaction records. The sales information system is designed using Microsoft Excel, considering ease of use, relatively low cost, and suitability to the MSME business scale.

The results show that the Excel-based sales information system is able to record transactions in a more structured manner, generate sales reports automatically, and minimize manual recording errors. The implementation of this system also helps improve operational efficiency, data accuracy, and supports faster and more accurate decision-making. Therefore, the design of a computer-based sales information system can serve as a practical solution for Barazaki Convection MSME in facing digitalization demands and enhancing business competitiveness.